

Ingénieur avant-vente et installation (H/F)

L'entreprise :

CAILabs SAS

Site internet : www.cailabs.com

Adresse : 38 boulevard Albert 1^{er} - 35200 RENNES



Responsable du recrutement :

Anne Lozachmeur

cv_iav0917@cailabs.com

L'entreprise

Créée en 2013, la start-up CAILabs apporte des solutions photoniques innovantes grâce à sa technologie de mise en forme de la lumière. CAILabs développe et commercialise des solutions pour les réseaux de télécommunications, les LAN et les processus lasers industriels. En 2016, l'opérateur japonais KDDI établit un record du monde de débit sur fibre optique à l'aide de composants CAILabs.

Le poste

Au sein du pôle commercial et marketing Télécom, vous avez pour responsabilité de fournir un appui technique sur la gamme Aroona (aroonacailabs.com) aux business developers et aux partenaires intégrateurs. Le marché Aroona couvre les réseaux fibres optiques courte distance tels que les réseaux locaux informatiques, les réseaux FTTx ou le C-RAN. Vous serez amenés à effectuer des déplacements en France et à l'international pour rencontrer les partenaires et les clients.

Vous êtes doté d'un bagage technique et d'un bon relationnel client et recherchez un poste en rapport avec les hautes technologies présentant une grande diversité de missions. Venez nous rejoindre dans une start-up en forte croissance, au sein d'une équipe jeune, dynamique et passionnée, à forte composante technique.

Vos principales missions sont :

- Assurer un support technique à l'équipe commerciale auprès des prospects (épauler les business developers dans l'élaboration de sa proposition commerciale, en particulier lors de rendez-vous clients ; analyser le besoin client pour proposer une solution technique ; répondre aux appels d'offres)
- Effectuer des installation terrains, des démonstrations techniques et des preuves de concept
- Participer à des salons et des conférences
- Réaliser de la veille technologique et concurrentielle
- Participer à la rédaction de document techniques en lien avec l'équipe marketing
- Suivre les évolutions techniques du produit en lien avec le responsable produit et la R&D
- Participer à la formation des techniciens installateurs de nos partenaires

Profil

Points clés :

- Formation Bac+2/5 en ingénierie optique/télécoms
- Expérience > 2 ans en tant qu'IAV
- Connaissance dans le domaine des communications par fibre optique, de la soudure optique et des mesures télécoms
- Excellent sens relationnel client
- Réactivité et capacité d'adaptation
- Très bon niveau d'anglais oral et écrit
- Bonnes compétences rédactionnelles et capacités d'analyse et de synthèse

Les plus :

- Expérience dans une start-up B2B
- Appétence pour les innovations technologiques
- Dynamisme, autonomie, prise d'initiatives
- Compétences de collaboration et de travail en équipe avec tout type de profil

Salaire et avantages

- Start-up photonique innovante en forte croissance, équipe jeune et dynamique
- Rémunération selon profil et expérience

Contrat : CDI

Début : dès que disponible

Poste basé à Rennes

Date de la proposition : 06/09/2017